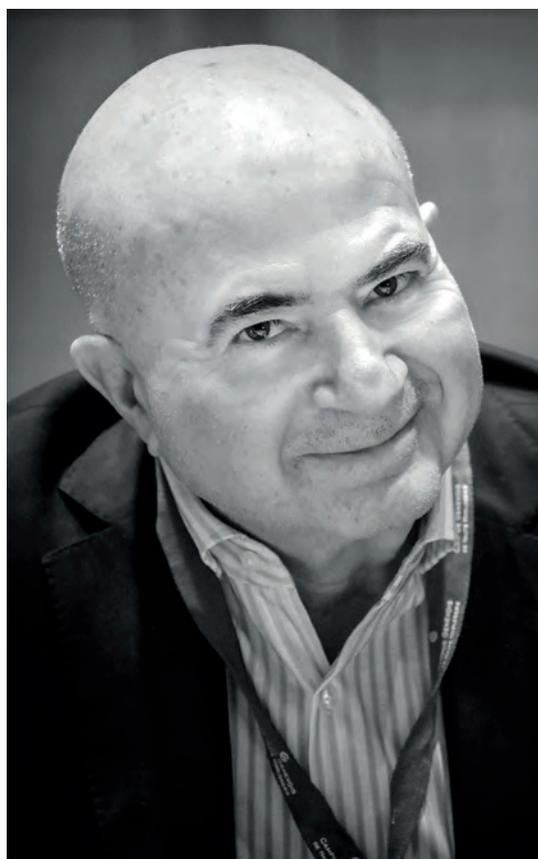


MIT EINEM KLICK ZUM TRAUMDIAMANTEN

Eitan Gul, Geschäftsführer von A. Gul aus Pforzheim lanciert eine Diamantdatenbank für Geschäftskunden. Im GZ-Interview berichtet er über die Möglichkeiten und Vorteile dieses Angebots.



Eitan Gul, Geschäftsführer von A. Gul, Pforzheim

GZ: Sie haben eine B2B-Diamantbörse an den Start gebracht. Was kann das neue Tool?

Eitan Gul: Es können über 100.000 sofort lieferfähige, vorselektierte, hochwertige und geprüfte Steine von registrierten Kunden abgerufen werden. Unsere Kunden haben so exklusiv Zugang zu einer großen Auswahl an Diamanten, die nach sehr strengen Kriterien ausgewählt wurden. Der Vorteil: Sie können die Steine, die sie gerade brauchen, zu wettbewerbsfähigen Preisen bestellen und erhalten sie in kürzester Zeit.

Warum ist heute solch eine Diamantbörse ein Wettbewerbsvorteil?

Der Trend geht hin zu individuellem Schmuck, insbesondere auch bei den Verlobungsringen fragen Kunden nach einem Wunschstein, der zu ihrem Budget passt. Unsere Partner

haben hier eine riesige Auswahl zur Verfügung, um den passenden Traumstein für ihre Kunden zum Wunschpreis zu finden. Damit haben sie weniger Kapitalbindung im Vergleich zu einem eigenen Lager, genießen dabei aber höchste Flexibilität durch die schnelle Verfügbarkeit.

Kommt da der persönliche Service nicht zu kurz?

Nein, unser Expertenteam steht Kunden jederzeit zur Verfügung, um sie persönlich dabei zu unterstützen, den für den jeweiligen Auftrag perfekten Stein zu finden. Die moderne Webseite ist intuitiv zu bedienen, das Suchen, Finden und Kaufen von Diamanten ist denkbar einfach. Sie ergänzt unseren persönlichen Service und macht die Abwicklung deutlich effizienter und schneller.

→ www.gul.de